

## Kurzprofil 2009

# Was unsere Kunden mit uns ‚verbinden‘

QUIBIQ entwickelt Softwarelösungen zur Verbindung von Menschen, Anwendungen und Prozessen

+ Vereinfachen von Abläufen

+ Verringerung der Schnittstellen

+ Steigerung der Flexibilität

+ Mehr Transparenz

+ Mehr Effizienz

# Was wir für unsere Kunden tun ist quick, biq, quality

Schnell und einfach die großen Vorteile der Geschäftsintegration erschließen  
mit dem Anspruch auf Qualitätsführerschaft

**Microsoft**  
**GOLD CERTIFIED**  
*Partner*

Business Process and Integration  
ISV/Software Solutions



für individuelle Lösungen



auf neuester Microsoft-Basistechnologie



mit Expertise in Handel und Industrie

**Microsoft**  
**GOLD CERTIFIED**  
*Partner*

Business Process and Integration  
ISV/Software Solutions

POWER OF INTEGRATION  
**QUIBIQ**

# Unternehmensspezifische EAI und EDI Lösungen seit der ersten Microsoft BizTalk Server Generation (BizTalk Server 2000)

International  
ausgezeichnete  
Lösungen  
für EDI und EAI

**Microsoft**  
GOLD CERTIFIED  
Partner

Business Process and Integration  
ISV/Software Solutions

Ausgezeichnet im  
**Microsoft .NET Server  
Innovation Cup**



Gründung



2000

2001

2002

2003

2004

2005

2006

2007

2008

# Vernetzte Supply Chain von der Auftragserfassung bis zur Lieferantenkommunikation

## quiBiq Integrationsprojekt



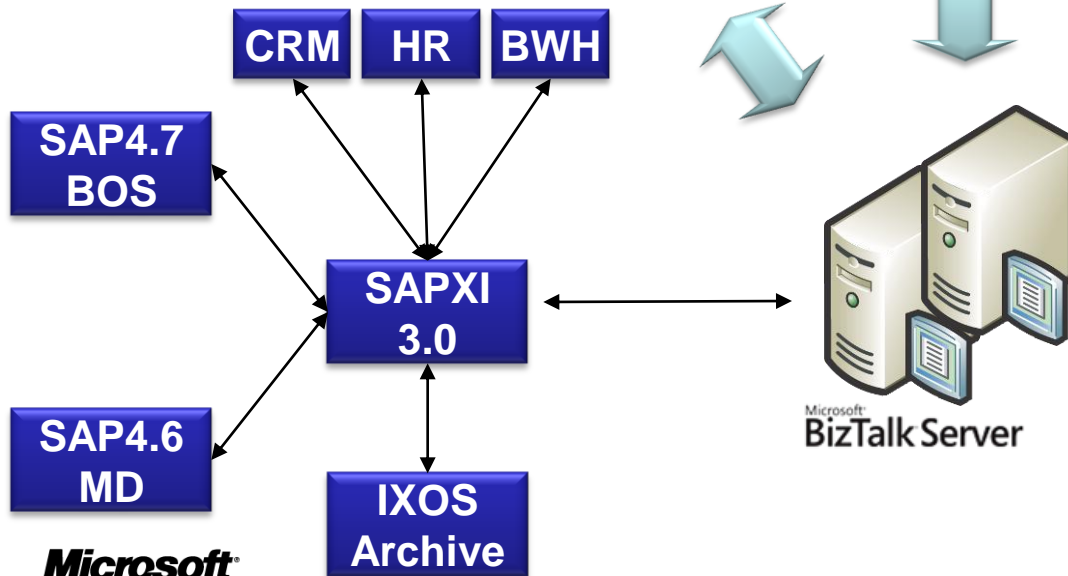
Sachbearbeiter  
können Anpassungen  
aus Office heraus vornehmen



Management  
hat volle Transparenz  
in Echtzeit



Ordererfassung  
beginnt bereits mobil im  
Außendienst



1000 Lieferanten nahtlos  
über EDI angebunden

## Kunde

- Netto Discount-Märkt GmbH
- Aggressiver Discounter; jetzt im EDEKA Konzern
- Über 1.000 Filialen mit ca. 3,1 Mrd. Euro Umsatz

## Projekt

- Über 40 Mio. Datensätze p.a. aus über 1.000 Automaten/Zählzentren
- Durchgehende Signaturprüfung und nahtlose ERP-Anbindung
- EDIFACT-Abrechnung mit Erstinverkehrsbringern

## Ergebnis

*„Eine weitere Lösung auf unserer zukunftsfähigen Plattform für unsere Datenlogistik“*

Netto Discount-Märkte



# Transaktionsplattform für Verbundgruppen

## Kunde

- Rewe Für-Sie, GEVA und GES
- Führende Verbundgruppen der Getränkeindustrie
- Über 1.000 Mitglieder mit insg. über 4. Mrd. € ZR-Umsatz

## Projekt

- Vollständige Transaktionsplattform als Mehrwertleistung für die Mitglieder der Verbundgruppen
- Durchgängig medienbruchfreie Transaktionsabwicklung
- Anbindung der Mitglieder über BIP

## Ergebnis

*„Mit Hilfe der Microsoft .NET-Technologie hat quiBiq.de ein über-zeugendes Konzept für eine elektronische Transaktionsplattform vorgelegt. ... Wir haben akribisch die technischen Integrationsmöglich-keiten ... geprüft und uns für eine wirtschaftlich universell einsetzbare und skalierungsfähige Technologie entschieden.*

# Logistiker-Anbindung an Filialbestellsystem

## Kunde

- dm Drogeriemärkte
- Zweitgrößte Drogeriekette in Deutschland
- > 750 Filialen, 1 Mrd. € Umsatz

## Projekt

- Verknüpfung der Nichthandelswarenbeschaffung der Filialen mit Logistikdienstleister
- Web-Bestelloberfläche für Filialen, BizTalk Server als Integrationsserver für Logistik Dienstleister

## Ergebnis

*„quiBiq hat sich einen exzellenten Ruf im Hause dm erarbeitet“*



...lässt Sie gut aussehen

# Smarter EDI mit asiatischen Lieferanten

## Kunde

- nur die GmbH
- Zweitgrößter Dessous-Hersteller Deutschlands
- ~ 200 Mio. Euro Umsatz

## Projekt

- Smarter EDI-Lösung für EDI mit Asien
- Infopath-Formulare für die Lieferanten
- Nachrichten als EDIfact an „nur die“

## Ergebnis

*„Smarter EDI ist wirklich smarter“*

Karl-Heinz Mollen, IT-Leiter



# Neuentwicklung einer Plattform zur Dokumentation von Programmständen in der Software-Entwicklung

Kunde

- Robert Bosch AG
- Geschäftsbereich: GS-EC(Entwicklung Steuerungsgeräte für die Automobilindustrie)

Projekt

- Neuentwicklung der Plattform für Software-Dokumentation im Rahmen des Software Release-Managements
- Zentrale Steuerung des Dokumentationsprozesses
- Synchronisation der beteiligten Systeme (Archiv, Datenbank, Flow-System etc.)
- Deutliche Steigerung der Entwicklereffizienz und - zufriedenheit

Ergebnis

- Sicherung des Datenbestandes der Software-Dokumentation
- Prozessorientierte Einbindung aller bestehenden Systeme im Rahmen der Software-Dokumentation: d.h. alle Entwickler können mit ihren bestehenden Systemen weiterarbeiten, die Prozessteuerung erfolgt einheitlich durch die ‚SOA-Plattform‘ im Hintergrund
- Durchgehende Transaktionssicherheit und hochverfügbare Betriebssicherheit



Freude am Fahren

# SOA-Plattform zur Prozesssteuerung und Systemsynchronisation im weltweiten Aftersales

Kunde

- BMW AG
- Geschäftsbereich Aftersales (ca. 3.000 Händler weltweit)

Projekt

- Implementierung einer SOA-Plattform auf Basis Microsoft Technologie
- Steuerung des kompletten Kernprozesses Fahrzeugdurchlauf im Aftersales
- Synchronisation der beteiligten Systeme im Aftersales und mit der Zentrale
- Durchgängige Prozessorientierung im Aftersales
- Volle Transparenz nutzerspezifisch bereitstellbar
- Synchrone Daten in allen beteiligten Systemen
- Bereitstellung aktueller und vollständiger Daten aus dem Aftersales für die Zentrale

Ergebnis



## Unsere Microsoft Partnerschaft: Ihr Gütesiegel

Unsere Microsoft Gold Certified Partner-Zertifizierung ist das höchste Qualifikationsprädikat im Microsoft Partner-Programm. Das gibt Kunden die Sicherheit, dass unsere Dienstleistungsqualität nach international gültigen Richtlinien geprüft ist und gestützt wird durch:

- langjährige Erfahrung im Microsoft-Technologie-Umfeld
- erfolgreich umgesetzte Projekte mit nachgewiesener Kundenzufriedenheit
- unsere nach Industrie-Standard geschulten und zertifizierten Mitarbeitern

# Umfassende Leistungsgarantien durch Gold Certified Partnerschaft

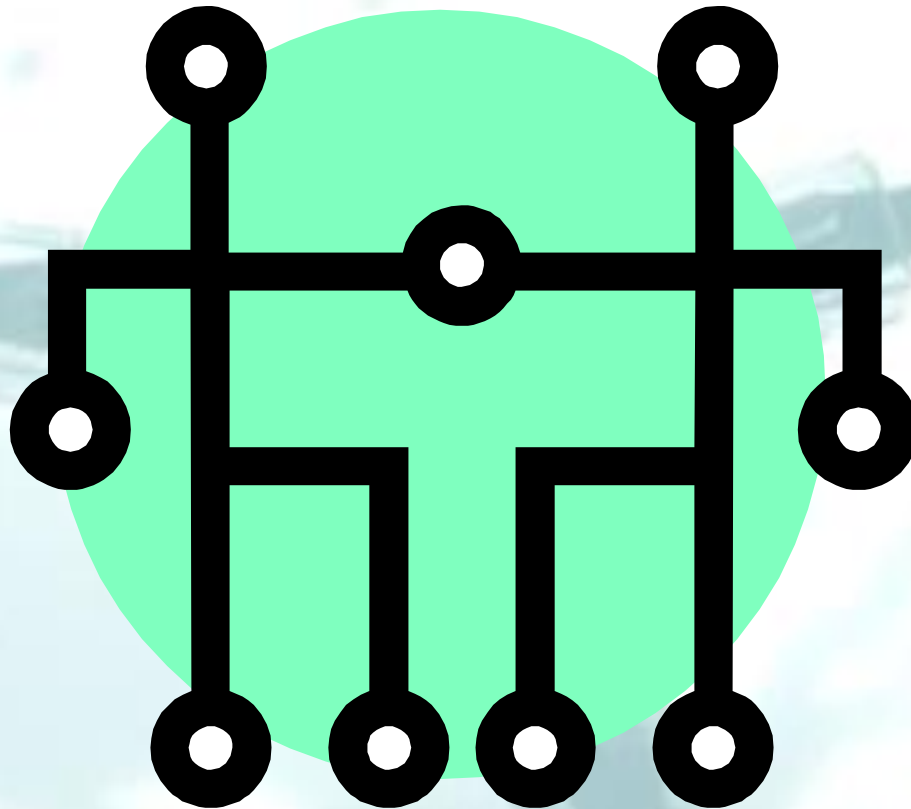
- ✓ Schnelle, umfassende und validierte Beratung, unterstützt durch die **enge Zusammenarbeit mit dem Hersteller** und den Zugriff auf die Microsoft Consulting Services
- ✓ **Passgenaue Lösungen** durch Kunden-Nutzen-Orientierung
- ✓ Hochwertige Lösungen durch die Nutzung und **Integration neuester Technologien und Produkte**
- ✓ Zuverlässige Umsetzung von Projekten, unterstützt von **technischen Spezialisten** aus dem Hause Microsoft
- ✓ Risikominimierung durch **zertifizierte Produktkenntnis** und effiziente Projektumsetzung
- ✓ Sicherheit und **Investitionsschutz** durch Supportleistungen und „After Sales“-Betreuung



## Die Vorteile

Durch unsere enge Zusammenarbeit mit Microsoft nutzen wir entscheidende Wettbewerbsvorteile, von denen unsere Kunden unmittelbar profitieren können:

- Vorsprung durch Wissen über neue Technologien
- Zugriff auf Entwicklungstechnologien und -tools
- direkte Unterstützung durch technische Spezialisten
- umfassende Supportservices rund um die Uhr
- Beratungsservice während der Entwicklungsphase



## Kurzprofil 2009

Dr. Felix Weil, +49 (0)711 99765 – 100, [felix.weil@quibiq.de](mailto:felix.weil@quibiq.de)